

# Formation à la méthodologie des rendez-vous d'affaires

Enrichissement des ateliers de détection de  
synergies dans le cadre d'une démarche  
d'écologie industrielle et territoriale

## Contact

**Grégory LANNOU**

Coordinateur – 06 86 700 704 – [gregory.lannou@ceiaube.fr](mailto:gregory.lannou@ceiaube.fr)

**Clémence REJNERI**

Chargée de mission écologie industrielle – 07 68 83 23 63 – [clemence.rejneri@ceiaube.fr](mailto:clemence.rejneri@ceiaube.fr)

**Club d'Écologie Industrielle de l'Aube**

UTT – CREIDD/ICD | 12, rue Marie Curie | CS 42060 – 10004 TROYES Cedex

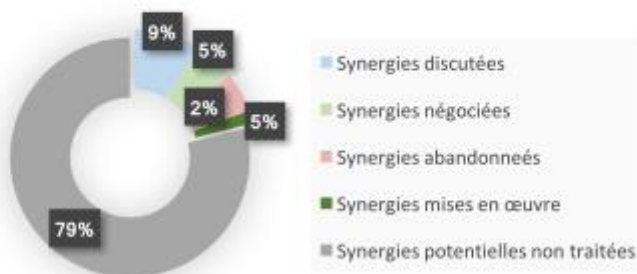
## Intérêts des rendez-vous d'affaires

Suite à l'organisation de son premier atelier de détection de synergies selon la méthodologie NISP, le Club d'Ecologie Industrielle de l'Aube (CEIA) a enrichi cette méthode grâce à un système de rendez-vous d'affaires. Ainsi, le CEIA a adossé à ce type d'atelier un dispositif permettant de rendre plus efficace le traitement et l'évaluation du potentiel des synergies par les entreprises elles-mêmes. Le meilleur moyen de garder l'attention des acteurs économiques étant de les rassembler à l'extérieur de leurs entreprises, le Club a décidé de développer, à une semaine d'intervalle environ, un deuxième temps d'échange sous la forme de « rendez-vous d'affaires ». Ils permettent de mettre directement en relation les entreprises qui se sont positionnées sur des ressources, dans le cadre de « speed meetings » d'un quart d'heure, afin d'optimiser le temps de sollicitation des entreprises et de gagner en efficacité.

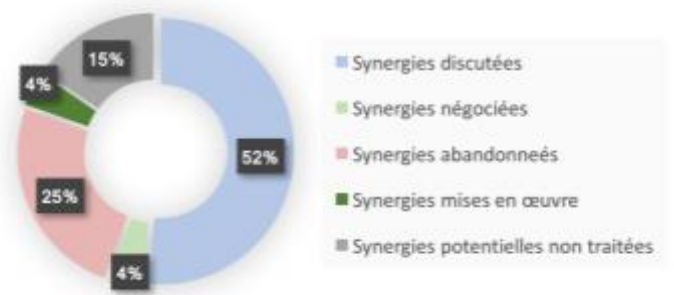
Il ressort que ce temps d'échange de pair à pair permet d'accélérer la discussion et la négociation des synergies potentielles et, par la même occasion, leur mise en œuvre opérationnelle. Ainsi, une semaine seulement après l'atelier, 83% des synergies potentielles avaient été traitées, sans mobiliser outre mesure les permanents du CEIA, contre 21% sans ce dispositif au bout de 6 mois de relances.

Analyse comparative de l'avancée des synergies selon les deux méthodologies utilisées :

Méthode NISP seule après 6 mois de relances par l'animateur



Méthode NISP + Rendez-vous d'affaires



## Prestations proposées dans le cadre de la formation

Cet accompagnement du CEIA vous permet de bénéficier :

- Des documents formalisés nécessaires au montage des rendez-vous, en fonction des synergies identifiées dans les ateliers ;
- D'une formation à la méthode et aux outils développés ;
- De notre appui lors de la saisie des informations pertinentes, la formalisation des badges et la confection des rendez-vous d'affaires ;
- De notre assistance lors de votre première session de rendez-vous d'affaires.